

Die Alpsee-Grünten-Tourismus GmbH sucht eine/n:

Destinationsgeschäftsführer (m/w/d)

Standort: Allgäu, Deutschland



Über die Destination

Alpsee-Grünten - Wo Bergliebe beginnt

2 Städte, 3 Ferienorte, 1,46 Mio Übernachtungen

Unsere Feriendestination im Herzen des Allgäus bietet einzigartige Erlebnisse für Liebhaber von Natur, Berg und See in Verbindung mit attraktiven Kleinstädten. Mit einer Vielzahl von Freizeitaktivitäten von Wandern, Radfahren, Wintersport bis hin zu Stadterlebnis und Kultur, streben wir danach, unseren Gästen unvergessliche Urlaubserfahrungen zu bieten. Wir sind auf der Suche nach einer engagierten Destinationsgeschäftsführer:in, die unsere Vision teilt und unser Angebot weiterentwickeln und vermarkten kann.

Ihre Aufgaben

Sie übernehmen die strategische und operative Leitung der Destination und fördern die Zusammenarbeit zwischen den fünf Orten. Ihr Ziel ist es, eine starke, einheitliche Destination zu schaffen, die die individuellen Stärken jedes Ortes hervorhebt und gleichzeitig ein stimmiges Gesamterlebnis für unsere Gäste bietet.

Ihre Verantwortlichkeiten

- **Strategische Entwicklung:** Formulieren Sie eine klare Vision und Strategie, um die Destination als Ganzes zu stärken und weiterzuentwickeln.
- **Teamintegration:** Fördern Sie die Zusammenarbeit und Integration der verschiedenen Teams und Stakeholder in den fünf Orten, um Synergien zu schaffen und Effizienz zu steigern.
- **Interne Arbeitsabläufe und Prozesse:** Überarbeiten und erneuern Sie mit Ihrem Team und den betroffenen Leistungspartner interne Arbeitsabläufe und Prozesse im Unternehmen.
- **Marketing und Branding:** Entwickeln und implementieren Sie Marketingstrategien, die die Destination mit Ihren Besonderheiten am Markt positionieren.
- **Netzwerkaufbau:** Pflegen und erweitern Sie das Netzwerk zu Partnern, lokalen Akteuren und anderen relevanten Stakeholdern.
- **Qualitätsbewusstsein:** Schaffen Sie bei Produkten und im Marktauftritt ein konsequent gelebtes Qualitätsbewusstsein.



- **Finanzmanagement:** Verwalten Sie das Budget effizient und sorgen Sie für eine solide finanzielle Grundlage der Destination.

Was wir von Ihnen erwarten

- Ein abgeschlossenes Studium in Tourismusmanagement, Betriebswirtschaft oder einem verwandten Feld.
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung in einer leitenden Position, vorzugsweise im Bereich Tourismus oder Destination Management.
- Nachgewiesene Erfolge in der Führung und Integration von Teams sowie in der Entwicklung und Umsetzung von Strategien.
- Starke kommunikative Fähigkeiten und die Fähigkeit, verschiedene Interessengruppen zu vereinen.
- Ein hohes Maß an Organisationsfähigkeit, analytisches Denkvermögen und Lösungsorientierung.
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch.

Wir bieten

- Eine Schlüsselposition in einer der schönsten Regionen Deutschlands mit der Möglichkeit, einen signifikanten Impact zu leisten.
- Die Chance, ein vielfältiges Team zu führen und die Entwicklung der Destination aktiv zu gestalten.
- Ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket und attraktive Zusatzleistungen.
- Persönliche und professionelle Entwicklungsmöglichkeiten.

So bewerben Sie sich

Wenn Sie die Zukunft unserer Feriendestination im Allgäu als vereinigende Kraft mitgestalten möchten, senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) bis spätestens 20. April 2024 per E-Mail an unseren Consultingpartner: muenchen@kohl-partner.eu

Kohl & Partner GmbH, zH Victoria Paul, Hans-Gasser-Platz 9, A-9500 Villach

KOHL ➤ PARTNER

Tourismus Consulting

Hans-Gasser-Platz 9, 9500 Villach, Österreich

Villach | Wien | Innsbruck | Südtirol | Bayern | Stuttgart | Zürich | Lausanne

www.kohl-partner.at